



**ESTUDIO DE
RENTAS
2017**



AGROINDUSTRIAL

ÍNDICE

JEFE DE FUNDO	4
JEFE DE SANIDAD	5
JEFE DE RIEGO Y FERTILIZACIÓN	6
JEFE DE OPERACIONES AGROINDUSTRIALES	7
GERENTE DE OPERACIONES AGROINDUSTRIALES	8
GERENTE AGRICOLA	10
EJECUTIVO COMERCIAL	11
JEFE COMERCIAL	12
GERENTE COMERCIAL	13

Michael Page Agro, la división del Grupo dedicada a la selección de personal en el ámbito de la agricultura, fue creada en respuesta a las necesidades de nuestros clientes para seleccionar profesionales de la industria agrícola en todos los sectores.

La fuerte especialización de la división ofrece a las empresas un alto valor añadido gracias a la especialización de nuestros consultores que provienen de dicha área.

Esta experiencia se traduce en un profundo conocimiento del mercado y de competencias solicitadas por nuestros clientes. Nuestra especialización, además, nos permite la selección vertical de candidatos con experiencia a partir de cinco años hasta top management.

El estudio de remuneración que le presentamos ha sido realizado gracias al conocimiento de mercado y a la constante relación con clientes y candidatos.

Para cada perfil profesional, realizamos un análisis de las principales características:

- Responsabilidades.
- Perfil.
- Evolución.
- Remuneración mensual bruta en nuevo sol peruano.

El nivel retributivo contempla la parte fija no la parte variable.

Esperamos que este estudio pueda ayudar en la gestión de su organización.

JEFE DE FUNDO

RESPONSABILIDADES

- Controlar el presupuesto de producción del cultivo asignado;
- Ejecutar el plan anual de producción en base a los rendimientos de producción planificados;
- Supervisar y ajustar los programas de producción del cultivo;
- Evaluar y controlar los rendimientos en la gestión del personal operario;
- Elaboración de informes y presentación de resultados a la Subgerencia/ Gerencia de Producción Agrícola.

PERFIL

Para el puesto de Jefe de Fundo es necesario ser un profesional egresado de Ingeniería Agrícola, Agronomía o Agroindustrial con experiencia mínima de 6 años en producción en diversos cultivos. Es requisito indispensable que el profesional haya participado de la instalación, mantenimiento y producción en sí del cultivo. Completa el perfil conocimientos de fertirriego, nutrición y sanidad vegetal en extensiones de terreno de una determinada cantidad de hectáreas.

EVOLUCIÓN

El perfil puede acceder a una Gerencia de Fundo, Gerencia Agrícola, Gerencia de Operaciones Agrícola y/o Superintendente, que es principalmente tener un mayor manejo de hectáreas en la compañía. Por otro lado, puede acceder a una Jefatura de Operaciones.

TENDENCIA

Es una posición clave principalmente en épocas de campaña dentro de las empresas agrícolas. Puede convertirse en una posición con alta rotación, ya que la mayoría de empresas requieren tener un equipo con amplia experiencia en sí del cultivo.

REMUNERACIÓN EN PEN MENSUAL BRUTA x 14 PAGAS

Facturación	Años de experiencia		
	3 a 7	8 a 14	15 o más
X < 30 MM USD	S/. 4.500	S/. 6.500	S/. 8.500
< 30 < X < 150 MM USD	S/. 6.500	S/. 8.500	S/. 10.500
X > 150 MM USD	S/. 8.500	S/. 10.500	S/. 12.500
	S/. 10.000	S/. 12.500	S/. 14.500+

JEFE DE SANIDAD

RESPONSABILIDADES

- Análisis y aplicación de nuevas tecnologías y practicas de otras realidades agrícolas que permitan reducir potenciales daños económicos de agentes perjudiciales para los cultivos;
- Estudiar, analizar y proponer nuevos insumos de control de agentes que permitan preservar el equilibrio entre el control biológico y el bienestar del medio ambiente;
- Evaluación de metodologías y tratamientos actuales de control ofreciendo mejoras en los mismos y cuantificando los resultados e impacto ambiental.
- Desarrollar formatos de informe para la gestión de análisis y seguimiento.

PERFIL

Es indispensable que sea un profesional egresado de las carreras de Agronomía con una experiencia profesional mínima de 3 años en posiciones de control de sanidad agrícola de distintos cultivos. La posición requiere de forma indispensable tener conocimientos de Fitopatología, Entomología y control de virus, plagas y enfermedades.

EVOLUCIÓN

El perfil puede acceder a una jefatura de fundo, ya que tiene conocimiento sólido en el cultivo que maneja.

TENDENCIA

Esta posición es importante ya que debe trabajar de la mano con el jefe de fundo para generar buenos rendimientos en sí del cultivo.

REMUNERACIÓN EN PEN MENSUAL BRUTA x 14 PAGAS

Facturación	Años de experiencia		
	3 a 7	8 a 14	15 o más
X < 30 MM USD	S/. 4.500	S/. 6.500	S/. 8.500
< 30 < X < 150 MM USD	S/. 6.500	S/. 8.500	S/. 10.500
X > 150 MM USD	S/. 8.500	S/. 10.500	S/. 12.500
	S/. 10.000	S/. 12.500	S/. 14.500+

JEFE DE RIEGO Y FERTILIZACIÓN

RESPONSABILIDADES

- Planificación, ejecución y seguimiento de los programas de fertilización de las extensiones asignadas;
- Conocimientos y experiencia en diseño, implementación y mantenimiento de sistemas de riego tecnificado;
- Elaboración y sustento a la gerencia de nuevas propuestas de soluciones y diluciones de fertilizantes aplicados a través del sistema de riego tecnificado;
- Elaboración de informes y presentación de resultados a la gerencia sobre rendimientos de producción y mejoras en el sistema.

PERFIL

Profesional egresado de las carreras de Agronomía con una experiencia profesional mínima de 3 años en posiciones de control de sanidad agrícola de distintos cultivos. La posición requiere de forma indispensable tener conocimientos de Fitopatología, Entomología y control de virus, plagas y enfermedades.

EVOLUCIÓN

El perfil puede acceder a una jefatura de fundo, ya que tiene conocimiento sólido en el cultivo que maneja.

TENDENCIA

Esta posición es importante ya que debe trabajar de la mano con el jefe de fundo para generar buenos rendimientos en sí del cultivo.

REMUNERACIÓN EN PEN MENSUAL BRUTA x 14 PAGAS

Facturación	Años de experiencia		
	3 a 7	8 a 14	15 o más
X < 30	S/. 4.500	S/. 6.500	S/. 8.500
MM USD	S/. 6.500	S/. 8.500	S/. 10.500
< 30 < X < 150	S/. 6.500	S/. 8.500	S/. 10.500
	S/. 8.500	S/. 10.500	S/. 12.500
X > 150	S/. 8.500	S/. 10.500	S/. 12.500
	S/. 10.000	S/. 12.500	S/. 14.500+

JEFE DE OPERACIONES AGROINDUSTRIALES

RESPONSABILIDADES

- Supervisión de las operaciones agrícolas y packing de la compañía;
- Desarrollo y ejecución de plan anual de producción;
- Control de límites presupuestarios;
- Supervisión de la gestión del personal;
- Elaboración de informes y presentación de resultados a la gerencia y directorio.

PERFIL

Ingeniero Agrónomo, Ingeniero Industrial o de una carrera afín. Debe tener un mínimo de 5 años de experiencia en una Gerencia Agrícola o en Operaciones de Plantas Agroindustriales. Debe conocer el sector agroindustrial a detalle, experiencia en campo y planta. El perfil debe tener un fuerte poder administrativo, experiencia en la elaboración de presupuestos y conocimientos en controlling. Debe tener habilidades de liderazgo, solidez profesional y orientación a resultados.

EVOLUCIÓN

Esta posición puede acceder a una Gerencia de Operaciones.

TENDENCIA

Dentro del perfil de un jefe de operaciones, se pueden distinguir dos tipos, un perfil que tenga un mayor enfoque en procesos industriales o en todo caso más enfocado a campo, una mayor participación en el manejo del cultivo en sí. Se tiene que tener bien claro, que proyección se quiere en la compañía.

REMUNERACIÓN EN PEN MENSUAL BRUTA x 14 PAGAS

Facturación	Años de experiencia		
	3 a 7	8 a 14	15 o más
X < 30	S/. 5.000	S/. 7.000	S/. 9.000
MM USD	S/. 7.000	S/. 9.000	S/. 11.000
< 30 < X < 150	S/. 7.000	S/. 9.000	S/. 11.000
	S/. 9.000	S/. 11.000	S/. 13.000
X > 150	S/. 9.000	S/. 11.000	S/. 13.000
	S/. 11.000	S/. 13.000	S/. 15.000+

GERENTE DE OPERACIONES AGROINDUSTRIALES

RESPONSABILIDADES

- Direccionar y controlar los equipos de trabajo de la operación;
- Desarrollar y ejecutar el plan anual de producción y seguimiento del presupuesto previamente aprobado;
- Manejar los costos y presupuestos de la operación;
- Supervisar la gestión del personal y recursos con indicadores de eficiencia, rendimiento y productividad;
- Elaborar informes y presentar los resultados a la gerencia sobre rendimientos de campo;
- Realizar el plan de producción, los presupuestos operativos.

PERFIL

Para esta posición el mercado demanda un Ingeniero Agrónomo o carreras afines con un mínimo de 10 años. Experiencia en manejo de operaciones agrícolas de diversos cultivos con extensiones de terreno con un determinado número de hectáreas. El perfil debe reunir integridad, liderazgo, solidez profesional, orientación a resultados y capacidad de gestión. Debe tener capacidad de seguimiento de un proyecto, manteniendo firme un presupuesto otorgado y manejo correcto de KPI's. Debe contar con sólidos conocimientos de sanidad, nutrición vegetal, fisiología de cultivo. Gestión de equipos, presupuestos, operaciones de práctica y salud, adaptabilidad y dinamismo.

EVOLUCIÓN

El gerente de Operaciones puede acceder a una Gerencia General, o puede tener acceso a un porcentaje de participación en las acciones de la empresa sumado a un incremento de sueldo.

GERENTE DE OPERACIONES AGROINDUSTRIALES

TENDENCIA

Es una posición determinando en el crecimiento de una compañía agrícola. Se tiene que tener claro, que perfil se busca, es decir, que tenga una mayor experiencia en planta o en la parte agrícola.

REMUNERACIÓN EN PEN MENSUAL BRUTA x 14 PAGAS

Facturación	Años de experiencia		
	3 a 7	8 a 14	15 o más
X < 30 MM USD	N/A	S/. 8.500	S/. 12.500
< 30 < X < 150 MM USD	N/A	S/. 12.500	S/. 16.500
X > 150 MM USD	N/A	S/. 16.500	S/. 20.500
	N/A	S/. 20.500	S/. 24.500+

GERENTE AGRICOLA

RESPONSABILIDADES

- Supervisar la operaciones agrícolas de la compañía;
- Desarrollar y ejecutar el plan anual de producción;
- Controlar los límites presupuestarios;
- Supervisar la gestión del personal operativo de la compañía;
- Elaborar y sustentar informes a la gerencia.

PERFIL

Para el puesto de Gerente Agrícola se demanda un Ingeniero Agrónomo o carreras afines con un mínimo de 8 años en actividad profesional y 3 años en posiciones similares. Experiencia en manejo de operaciones agrícolas de diversos agrícolas con extensiones de terreno con un determinado número de hectáreas. El perfil debe reunir integridad, liderazgo, solidez profesional, orientación a resultados y capacidad de gestión. Debe tener capacidad de seguimiento de un proyecto, manteniendo firme un presupuesto otorgado y manejo correcto de KPI's. Debe contar con sólidos conocimientos de sanidad, nutrición vegetal, fisiología de cultivo. Gestión de equipos, presupuestos, operaciones de práctica y salud, adaptabilidad y dinamismo.

EVOLUCIÓN

El Gerente Agrícola puede acceder a una Gerencia de Operaciones Agrícola o a una Gerencia General.

TENDENCIA

Es una posición determinante en una compañía agrícola, es por dicha razón que es importante la experiencia del perfil dependiendo del perfil que manejen.

REMUNERACIÓN EN PEN MENSUAL BRUTA x 14 PAGAS

Facturación	Años de experiencia		
	3 a 7	8 a 14	15 o más
X < 30	N/A	S/. 8.000	S/. 11.500
MM USD	N/A	S/. 11.500	S/. 15.000
< 30 < X < 150	N/A	S/. 11.500	S/. 15.000
	N/A	S/. 15.000	S/. 18.500
X > 150	N/A	S/. 15.000	S/. 18.500
	N/A	S/. 18.500	S/. 22.000+

EJECUTIVO COMERCIAL

RESPONSABILIDADES

- Tomar pedidos por parte de los clientes;
- Coordinar la entrega de pedidos;
- Atender los reclamos que se puedan presentar;
- Planificar y ejecutar planes de comercialización de los cultivos;
- Trabajar la atención y fidelización de clientes de la compañía;
- Supervisar y optimizar la gestión de los procesos de exportación, cumpliendo con los plazos establecidos;
- Visitar campos y plantas de empaque, previo y durante la temporada.

PERFIL

Ingeniero Agrónomo, Ingeniero Industrial o carreras a fines con un mínimo de 3 años de experiencia en jefaturas y operaciones comerciales agrícolas. Experiencia en empresas que comercializan productos agrícolas. El perfil debe reunir integridad, liderazgo, solidez profesional y orientada a resultados

EVOLUCIÓN

La posición puede acceder a una jefatura comercial

TENDENCIA

Se observa que hay cierto nivel crítico en este tipo de posiciones ya que se requiere una formación previa en el manejo de la comercialización en determinados cultivos. Esta posición tiene un rol crucial, ya que ha pasado a ser un cargo de confianza, entendiéndose que la persona que esté en el cargo, será quien lleve la relación comercial en el día a día.

REMUNERACIÓN EN PEN MENSUAL BRUTA x 14 PAGAS

Facturación	Años de experiencia		
	3 a 7	8 a 14	15 o más
X < 30	S/. 3.000	S/. 5.500	S/. 8.000
MM USD	S/. 5.500	S/. 8.000	S/. 10.500
< 30 < X < 150	S/. 5.500	S/. 8.000	S/. 10.500
	S/. 8.000	S/. 10.500	S/. 13.000
X > 150	S/. 8.000	S/. 10.500	S/. 13.000
	S/. 10.500	S/. 13.000	S/. 15.500+

JEFE COMERCIAL

RESPONSABILIDADES

- Coordinar con los clientes las condiciones de comercialización;
- Generar el programa de ventas para los diversos cultivos;
- Desarrollar una cartera de clientes;
- Hacer seguimiento de la carga e informar a los clientes;
- Realizar viajes a ferias internacionales y de visita a clientes;
- Hacer seguimiento de cobranza a los clientes;
- Preparar informes de mercado;
- Participar en la generación de ventas nuevas

PERFIL

Para la posición de Jefe Comercial se necesita el perfil de un Administrador de Empresas, Negocios Internacionales o carreras afines con una experiencia promedio de 5 años. Debe tener conocimiento del sector agroexportador enfocado en la comercialización de frescos, conservas y/o congelados. Nivel de inglés básico/intermedio. Liderazgo, autonomía, proactividad, orientación al cliente y al logro complementan el perfil.

EVOLUCIÓN

La posición puede acceder a una Gerencia Comercial.

TENDENCIA

Es una posición que necesita perfeccionar idiomas y gestión de equipos a distancia, adicionalmente especialización en productos o servicios.

REMUNERACIÓN EN PEN MENSUAL BRUTA x 14 PAGAS

Facturación	Años de experiencia		
	3 a 7	8 a 14	15 o más
X < 30 MM USD	S/. 4.500	S/. 7.000	S/. 9.500
	S/. 7.000	S/. 9.500	S/. 12.000
< 30 < X < 150 MM USD	S/. 7.000	S/. 9.500	S/. 12.000
	S/. 9.500	S/. 12.000	S/. 14.500
X > 150 MM USD	S/. 9.500	S/. 12.000	S/. 14.500
	S/. 12.000	S/. 14.500	S/. 17.000+

GERENTE COMERCIAL

RESPONSABILIDADES

- Asistir a ferias internacionales;
- Realizar networking entre los clientes;
- Realizar los cierres de negocios;
- Planificar y ejecutar planes de comercialización de diversos cultivos;
- Trabajar la atención y fidelización de clientes de la compañía;
- Supervisar y optimizar la gestión de los procesos de exportación, cumpliendo con los plazos establecidos;
- Visitar campos y plantas de empaque previo y durante la temporada.

PERFIL

El Gerente Comercial debe tener un perfil de Administrador de Empresas, Negocios Internacionales o carreras afines. Conocimiento del sector agroexportador con una experiencia promedio de 10 años. Debe estar enfocado en la comercialización de frescos, conservas y/o congelados. Nivel de inglés intermedio/avanzado. Liderazgo, autonomía, proactividad, orientación al cliente y al logro complementan el perfil.

EVOLUCIÓN

La posición puede acceder a una Gerencia General o a asumir un incremento de sueldo sumado a un % de participación en las acciones de la empresa.

TENDENCIA

Esta posición requiere tener una visión internacional amplia del negocio ya que según eso se pueden establecer las estrategias de la compañía en cuanto a crecimiento y posicionamiento de los productos. Se requiere un manejo adecuado de inglés ya que esta en constante comunicación con los clientes.

REMUNERACIÓN EN PEN MENSUAL BRUTA x 14 PAGAS

Facturación	Años de experiencia		
	3 a 7	8 a 14	15 o más
X < 30 MM USD	N/A	S/. 8.500	S/. 12.000
	N/A	S/. 12.000	S/. 15.500
< 30 < X < 150 MM USD	N/A	S/. 12.000	S/. 15.500
	N/A	S/. 15.500	S/. 19.000
X > 150 MM USD	N/A	S/. 15.500	S/. 19.000
	N/A	S/. 19.000	S/. 22.500+

OFICINA PERÚ

LIMA

Calle Las Orquídeas 675
Piso 2, oficina 201
San Isidro, Lima

Teléfono:

+51 1 7125800

Finance & Accounting • Sales & Marketing
• Human Resources • IT & Telecom
• Banking & Insurance • Engineering
& Manufacturing • Supply Chain &
Procurement • Mining • Property &
Construction • Legal • Technical Sales

www.michaelpage.pe

Part of
PageGroup